

Bij HKLIVING geloven we dat een goed ontworpen interieur een positieve impact kan hebben op jouw dagelijks leven. Als vooraanstaand merk in de interieurbranche streven we ernaar om unieke en inspirerende producten te ontwerpen die een verhaal vertellen. We durven groots te dromen en doen dingen graag net iets anders. Met onze creatieve en eigentijdse benadering van interieur hebben we de afgelopen vijftien jaar wereldwijd een sterke positie opgebouwd. We zijn een succesvol bedrijf met een dynamisch team van circa 45 vaste medewerkers. Het sales team bestaat op dit moment uit vier accountmanagers en een team met sales support collega's. Ook werken we met agenten en meerdere distributeurs binnen – en buiten Europa. Kom jij ons team versterken?

Accountmanager Nederland

— 32-40 uur —

OVER DE BAAN

- Als Accountmanager NL ben je verantwoordelijk voor het opbouwen en onderhouden van sterke relaties met onze fysieke dealers in Nederland. Je bouwt je eigen salesregio en klantenrelaties op en beheert deze.
- Je bent het gezicht van HKLIVING en fungeert als een belangrijke schakel tussen het bedrijf en de dealers.
- Je hoofddoel is de collecties van HKLIVING op de best mogelijke manier te presenteren in de fysieke winkels van onze dealers. Uiteraard streven we daarbij naar het vergroten van de omzet en het behalen van de verkoopdoelstellingen.
- Via diverse communicatiekanalen communiceer jij met onze dealers. Je ziet het als uitdaging om nieuwe leads in kaart te brengen en op te volgen en werkt hierbij intensief samen met ons Sales Support team.
- Je behandelt alle vragen van dealers die product- en verkoop gerelateerd zijn.
- Regelmatig onderweg zijn is voor jou een tweede natuur: je bezoekt klanten, geeft presentaties en houdt contact via verschillende kanalen. Natuurlijk ontvang je klanten ook in onze showroom in Dronten.
- Je werkt nauw samen met het sales- en marketingteam om de marktkansen te identificeren en de merkbekendheid van HKLIVING te vergroten.
- Je zoekt continu de nieuwste trends en ontwikkelingen zodat je op de hoogte bent van wat zich afspeelt in de markt. Je zet vlot je markt- en productkennis in.
- Je werkt dagelijks samen met de Manager Sales aan de verdere opbouw van ons dealernetwerk in Nederland.

WIE BEN JIJ

- Je hebt een HBO werk- en/of denkniveau. Daarnaast heb je minimaal twee jaar relevante werkervaring in een vergelijkbare commerciële B2B functie.
- Je bent energiek, leergierig en hebt affiniteit met interieur en design. Bekendheid met HKLIVING is een pre.
- Je bent een 'zelfstarter' die graag verantwoordelijkheid neemt en gestructureerd en planmatig werkt.
- Je bent ambitieus, resultaatgericht en houdt ervan om concrete doelen te behalen.
- Jouw commerciële mindset helpt je om kansen te signaleren en nieuwe samenwerkingen op te zetten.
- Je hebt sterke communicatieve vaardigheden en weet klanten te inspireren, overtuigen en aan je te binden.
- Je vindt het leuk om onze dealers te ondersteunen bij VM en styling.
- Je werkt graag in een team, maar ook zelfstandig kom je uitstekend tot je recht.
- Je hebt een rijbewijs en vindt het geen probleem om regelmatig onderweg te zijn.
- En een gezellige vrijdagmiddagborrel? Die sla jij niet over!

DIT IS WAT JE KRIJGT

- Een uitdagende functie voor 32-40 uur per week.
- Een goed salaris met een extraatje voor alle collega's aan het einde van ieder succesvol jaar.
- De kans om met een geweldige interieur collecties te werken en natuurlijk voor jou een leuke personeelskorting.
- Een leuke werkplek! We vinden het belangrijk dat je plezier hebt op je werk. Daarom organiseren we regelmatig activiteiten.
- Jouw pensioen is belangrijk en dus goed geregeld.
- Een laptop, een mobiele telefoon en een auto van de zaak horen bij deze functie.
- We geloven in investeren in onze mensen. Daarom bieden we je mogelijkheden voor persoonlijke groei en ontwikkeling.
- Inspirerend en uitdagend werk in een groeiende organisatie.
- Een platte en open organisatie met een sterke focus op vernieuwing.

PERFECT VOOR JOU?

Klinkt deze sales functie je als muziek in de oren?

Of ken jij iemand die perfect is voor deze job? Solliciteer dan direct via h.wijnands@hkliving.com (Heidi Wijnands, Manager HR) of stuur deze vacature door!

